



## **ТЪРГОВЕЦ НА ТОВАРНИ АВТОМОБИЛИ MERCEDES-BENZ И FUSO**

Силвър Стар Моторс ЕАД е официалният представител и вносител на автомобили с марки Mercedes-Benz, Setra и FUSO, а от 2022г. – и на INEOS Grenadier. В ролята си на такъв, продължаваме с масираната кампания по разширяване на екипите и подобряване качеството на предоставяните услуги в България.

*Ако притежавате проактивен подход и стремеж към постигане на целите,*

*ако комуникацията с хора и успешните сделки ви носят удовлетвореност,*

*ако продажбите са „в кръвта“ Ви и умеете да бъдете убедителни,*

ние Ви очакваме в екипа на Силвър Стар Моторс ЕАД, **локация Пловдив** като:

### **ТЪРГОВЕЦ НА ТОВАРНИ АВТОМОБИЛИ MERCEDES-BENZ И FUSO**

#### **Основни задължения на позицията:**

- Управление на продажбения процес за товарни автомобили, вкл. тяхното конфигуриране, договаряне, проследяване сроковете за доставка и др.
- Проактивно търсене на клиенти (вкл. B2B, B2P), канали за продажба и анализ на пазара на товарни автомобили
- Администриране на документацията за покупко-продажба (оферти, договори, споразумения)
- Осъществяване на комуникация и договаряне на условия с надстройчици, вкл. на английски език
- Ежедневна работа със специализиран софтуер, в т.ч. CRM системи и електронно разписване
- Проследяване на плащанията и удовлетвореността на клиента

#### **Изисквания към търсения кандидат:**

- Минимум 2 години опит в директните продажби на техника/автомобили/машини
- Владее на английски език
- Диплома за завършено висше образование



- Активен шофьор, кат. В с възможност за регулярни дневни пътувания в Централна и Югоизточна България
- Компютърна грамотност (вкл. опит в работа със CRM системи)

#### **Предимствата за Вас:**

- Ще имате свободата да увеличавате значително размера на възнаграждението си, съгласно политиката на компанията
- Ще надградите професионалните си умения и ще получите възможност да продължите кариерното си развитие
- Ще работите на трудов договор при 5-дневна работна седмица, с 22 дни платен годишен отпуск и допълнителни социални придобивки
- Ще се включите в регулярни обучения за търговски умения и процеси, според стандартите на Силвър Стар и производителя на Mercedes-Benz и FUSO
- Ще бъдете част от разнообразни маркетингови активности, презентиращи брандовете в различни локации на страната.

Ако предложението представлява интерес за Вас, моля изпратете своята автобиография на български език на електронна поща: [careers@silverstarmotors.eu](mailto:careers@silverstarmotors.eu), като посочите референтния номер на позицията (**S\_CV\_Pv\_0424**), за която кандидатствате. Моля да включите в автобиографията си информация относно: *име и фамилия; телефонен номер; имейл адрес; данни за професионален опит; данни за образование и обучение; лични умения; говорими езици; комуникационни, организационни, управленски, професионални и други умения; данни за правоспособност за управление на МПС – ако е посочено в обявата.*

Молим да не включвате други лични данни в автобиографията си.

Осъществяваме връзка само с **одобрените по документи** кандидати.

Подадените от Вас лични данни ще се съхраняват и обработват за срок от 6 месеца след приключване на кампанията, освен ако не сте дали съгласие тези данни да се обработват за по-дълъг срок.



Конфиденциалността на личните Ви данни е гарантирана. Вашите лични данни ще се обработват за целите на процедурата по подбор на персонал от „Силвър Стар Моторс“ ЕАД, действащо в качеството на администратор на лични данни, при спазване на действащото законодателство за защита на личните данни. Допълнителна информация, която сме длъжни да Ви предоставим, ще откриете в профила на дружеството или на: [Политика за защита на лични данни.](#)